

# Negociación Químicos

## SITUACIÓN PREVIA

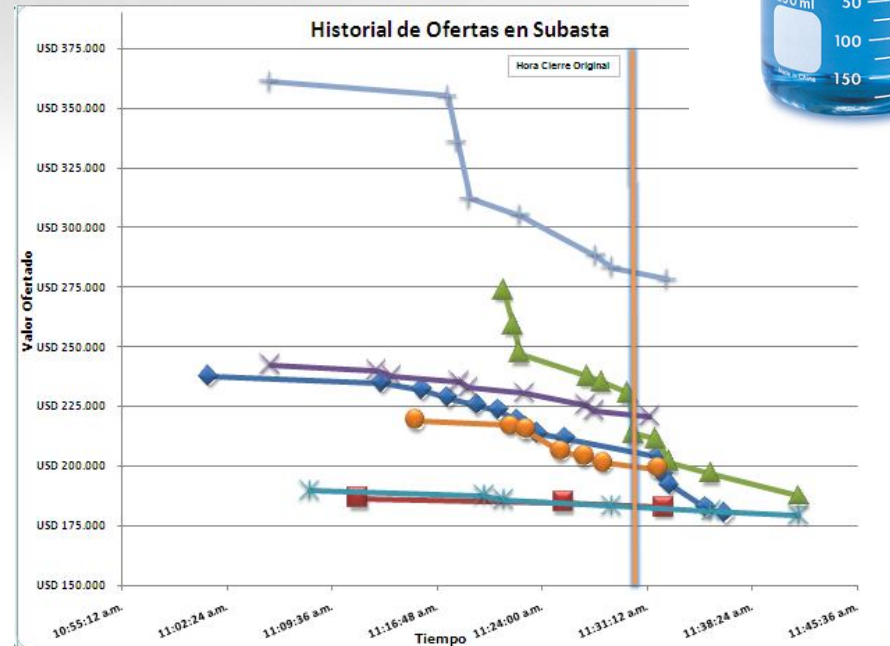
- Empresa reconocida del sector industrial
- Alta experiencia en negociaciones internacionales
- Negociaciones de corto plazo

## ESTRATEGIA

- Identificación nuevos proveedores internacionales
- Solo proveedores habilitados y reconocidos
- Definición dólar importación para hacer comparables todas las ofertas
- Contratación por 6 meses
- Asignación a un solo proveedor
- Negociación electrónica

## RESUMEN

- Negociación a 6 meses para la producción de productos químicos
- 7 proveedores convocados tanto nacionales como internacionales; EEUU, China, Brasil y Colombia
- Negociación en dólares
- Soporte a proveedores internacionales en distintos idiomas
- Proceso realizado en 30 días
- Subasta pactada a 30 minutos iniciales.
- Tiempo total 41 minutos
- 59 ofertas recibidas



## RESULTADOS

- Otorgado a un proveedor, actual
- Mejora de condiciones comerciales
- **Ahorros superiores al 20% sobre históricos**

CENTER GROUP

E-mail: [comercial@centergroupsa.com](mailto:comercial@centergroupsa.com) - Móvil: 312 866 35 27

Medellín - PBX (4) 448 88 60 - Dirección: Cra. 37 a # 8-43, Oficina 801

Copyright © - Todos los derechos reservados. Está prohibida la reproducción total o parcial del documento.